

VET VERDIENEN

DE CHALLENGE

Dag 1

**MET DEZE
OPDRACHTEN GA
JE HELDERHEID
KRIJGEN IN JE
CIJFERS EN
WINSTGEVENDE
ACTIES**

Goed dat je hier bent! Dat betekent dat je een eerste stap hebt gezet naar **meer grip op je cijfers, strategie en winstgevende acties** om vet te gaan verdienen.

Grip op je geld

=

Grip op jouw droombedrijf

=

Grip op jouw droomleven

Als jij vet wil verdienen moet je je gedragen als de ondernemer **die al vet (of vetter) verdient**, strategische besluiten (durven) nemen, DOEN en steeds weer bijsturen op basis van de feiten en cijfers. Dat is financieel leiderschap. Dat is vet verdienen.

Let's go!

Marissa



VET VERDIENEN OPDRACHT 1

Waarom wil je vet verdienen? Oftewel, wat betekent vet verdienen voor jou? Omschrijf het zo levendig mogelijk. Spoiler: het gaat niet (alleen) om geld. 😊

Pak jouw opgeschreven tekst er steeds weer bij als je staat voor spannende keuzes *zodat je weet waar je het voor doet.*

VET VERDIENEN OPDRACHT 2

Hoe zou de ondernemer die al vet verdient zich gedragen (qua business... dus niet welke auto je dan rijdt of welk merk schoenen je dan koopt 😊)?



VET VERDIENEN OPDRACHT 3

Waar kun je vandaag al besluiten om je meer te gedragen als de ondernemer die vet (of vetter) verdient?

Welk bedrag plak jij aan jouw droomleven? Maak een overzicht wat je per maand zou moeten/willen verdienen die past bij jouw omschrijving van Vet Verdienen.

rekenvoorbeeld:

Wonen / boodschappen / maandelijkse vaste kosten: 2.000

Uitjes, leuke dingen en goede doelen: 1.000

Sparen voor vakanties: 1.000

Sparen voor later: 2.000

Totaal: 6.000

Let op: dit is een voorbeeld. 😊

VET VERDIENEN OPDRACHT 4

Als je niet in belemmeringen en overtuigingen, denkt, maar echt het bedrag opschrijft wat voor jou hoort bij vet verdienen, zou je het bedrag dan aanpassen?



“Set a *goal* that makes you want to *jump out of bed* in the morning.”

Welke omzet behoort bij jouw Vet Verdienen-bedrag?

In het volgende onderdeel gaan we berekenen welke omzet behoort bij jouw Vet Verdienen-bedrag. Je kunt gaan spelen met jouw omzet versus jouw kosten en jouw vet verdienen salaris.

Rekensheet downloaden

Let op: kies het template dat het beste past bij jouw bedrijfstype. Dit zijn drie voorbeelden - in mijn programma's maken we dit 100% passend voor jouw bedrijf.

Dit plannetje wat we maken is ook niet de boekhouding - het hoeft niet 100% juist - maar het geeft je wel richting wat je moet doen.

Tip

Je kunt de opdracht ook in **meerdere situaties maken**: jouw huidige situatie en jouw Vet Verdienen-situatie.

Versie 1 is dan bijvoorbeeld jouw 2024-situatie (om vanuit daar beter inzicht te krijgen in de opbouw van je omzet, kosten en kansen te spotten voor verbetering.

Versie 2 geeft richting voor jouw 2025 plan.
Versie 3 is jouw 'vision bord in cijfers'

Heb je geen/te weinig cijfers over 2024 en gaat je bedrijf compleet veranderen? Dan kijk je alleen naar de toekomst. We halen geen oude koeien uit de sloot 😊

“De winst ligt altijd in de toekomst. De huidige situatie is slechts het vertrekpunt.”

VET VERDIENEN OPDRACHT 6

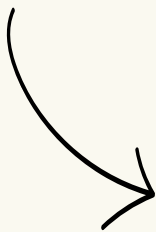
Excelopdracht uitgevoerd? In onderstaand voorbeeld kun je jouw cijfers samenvatten.

Nog niet gedaan? Hier nog even de link:

[DE EXCEL LINK](#)

Jouw 'hier-ga-ik-voor-scenario'

Omzet (ex btw)	
Kosten (ex btw)	
Eigen salaris	
Jaarlijkse belasting (inkomstenbelasting of vennootschapsbelasting)	
ECHTE WINST	



(Bijvoorbeeld als zakelijke buffer om in te investeren of voor meer geld privé)

VET VERDIENEN OPDRACHT 7

Kun je jouw Vet Verdienen-salaris op dit moment verdienen als je kijkt naar de uren die je wil werken in jouw Vet Verdienen-leven, de capaciteit die je hebt of bijvoorbeeld het aanbod wat je hebt?

Voorbeeld:

- Als je een salon hebt met 3 stoelen dan kun je niet ineens 7 klanten per uur bedienen...
- Als je een stenen winkel hebt in een dorp en er komen nu 10 klanten per uur dan komen er niet ineens 1000 per uur...
- Als de winstmarge op jouw product nu 10% is dan heeft meer verkopen niet zoveel zin voor meer Vet Verdienen-salaris.

“Laat jouw *ambitie* groter zijn dan de angst.”

Wat gaat er door je heen bij het maken van deze opdracht? Welke inzichten geeft deze opdracht je?



Vond je de opdracht lastig om in te vullen? Voel je vooral veel weerstand bij cijfers? Heb je de cijfers niet voorhanden? Is de waarheid vrij pijnlijk? Heb je geen idee hoe je van de huidige situatie naar de vet verdienen situatie moet bewegen?

Dan zie ik je graag morgen weer...
De ondernemer die al vet verdient zou namelijk het besluit nemen om er live bij te zijn.

**IN 3 DAGEN GRIP OP JE GELD
EN STERKERE WINSTGEVENDE KEUZES**

VET VERDIENEN OPDRACHT 8

Welke besluiten neem je op basis van dag 1?

Krachtige ondernemers
= krachtige *besluiten*

Dit was dag 1.

**Wil je kans maken op een
persoonlijke business-check?**

Ik analyseer jouw huidige cijfers, verdienmodel, website, social media-kanalen en eigenlijk je hele bedrijf. Op basis daarvan maak ik een persoonlijk advies wat ik voor kansen voor je zie en hoe ik het concreet zou aanpakken. Ik wijs je op jouw blinde vlekken en spot kansen voor je waarvan je nog niet wist dat ze bestonden. 😊

Stuur jouw werkboek voor 00:00 op dezelfde dag in door te mailen naar contact@marissabonants.nl met in de titel:

VET VERDIENEN - DAG 1 - JOUW NAAM

