

VET VERDIENEN DE CHALLENGE

Dag 1



Goed dat je hier bent! Dat betekent dat je een eerste stap hebt gezet naar meer grip op je cijfers, strategie en winstgevende acties om vet te gaan verdienen.

Grip op je geld

=

Grip op jouw droombedrijf

=

Grip op jouw droomleven.

Als jij vet wil verdienen moet je je gedragen als de ondernemer die al vet (of vetter) verdient, strategische besluiten (durven) nemen, DOEN en steeds weer bijsturen op basis van de feiten en cijfers. Dat is financieel leiderschap. Dat is vet verdienen.

Let's go! Marissa



Waarom wil je vet verdienen? Oftewel, wat betekent vet verdienen voor jou? Omschrijf het zo levendig mogelijk. Spoiler: het gaat niet (alleen) om geld 😊.



Pak jouw opgeschreven tekst er steeds weer bij als je staat voor spannende keuzes zodat je weet waar je het voor doet.

Hoe zou de ondernemer die al vet verdient zich gedragen (qua business....dus niet welke auto je dan rijdt of welk merk schoenen je dan koopt 😊)?



Waar kun je vandaag al besluiten om je meer te gedragen als de ondernemer die vet (of vetter) verdient?

Welk bedrag plak jij aan jouw droomleven? Maak een overzicht wat je per maand zou moeten / willen verdienen die past bij jouw omschrijving van Vet Verdienen.



Wonen / boodschappen / maandelijkse vaste kosten: 2.000

Uitjes, leuke dingen en goede doelen: 1.000

Sparen voor vakanties: 1.000

Sparen voor later: 2.000

Totaal: 6.000

Let op: dit is een voorbeeld:)

Als je niet in belemmeringen en overtuigingen, denkt, maar echt het bedrag opschrijft wat voor jou hoort bij vet verdienen, zou je het bedrag dan aanpassen?



“Set a goal that makes you want to jump out of bed in the morning.”

Welke omzet behoort bij jouw vet verdienen bedrag?

In het volgende onderdeel gaan we berekenen welke omzet behoort bij jouw vet verdienen bedrag.

- In deze excel kun je gaan spelen met jouw omzet versus jouw vet verdienen salaris en jouw kosten. Laat je niet afschrikken door het bestand. Ik weet het - de meeste van jullie hebben een hekel aan Excel. Zie de Excel tool meer als een 'extra'tje' en een rekenmachine:)
- Let op: kies het template dat het beste past bij jouw bedrijfstype. Dit zijn drie voorbeelden - in mijn programma's maken we dit 100% passend voor jouw bedrijf.
- Let op: dit is een hele versimpelde versie van de werkelijkheid. Als je een andere rechtsvorm hebt (Belgisch bedrijf / BV / VOF) is er een grote kans dat de belasting niet 100% accuraat is.
- Dit plannetje wat we maken is ook niet de boekhouding - het hoeft niet 100% juist - maar het geeft je wel richting wat je moet doen.



Help de excel - Help ik moet cijfers in vullen - Help!

Als je de excel ziet (of ook al bij alleen het schema hieronder) en denkt aaaaaah help!

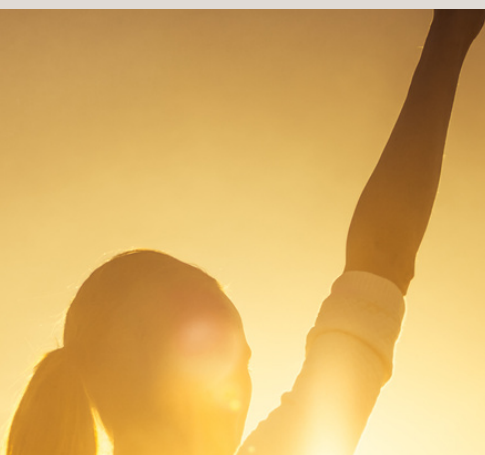
Dan is deze voor jou.

Laat het grootste inzicht van vandaag dan zijn dat je hier mee aan de slag mag gaan. En je hoeft het niet binnen 1 dag te weten:)

Voel je een intense weerstand als je cijfers ziet? Maar heb je ook besloten dat je winstgevender wil ondernemen?

Dan is het nog niet erg dat je het NU nog lastig vindt, maar mag je vandaag het besluit nemen dat je hier stapje voor stapje beter in wilt worden. Mijn inziens is het (bijna;) onmogelijk om een financieel gezond en winstgevend bedrijf te bouwen zonder dat je je cijfers kent. Dit is net zoals: ik wil graag op wintersport maar ik houd niet van sneeuw...als je snapt wat ik bedoel:).

En geloof me als ik zeg dat we jouw cijfers echt simpel en begrijpbaar kunnen maken. Je hoeft geen econoom te worden, maar je moet wel weten wat jouw bedrijf aan het doen is. Eens?:)





!Tip

Je kunt de opdracht ook in meerdere situaties maken: jouw huidige situatie en jouw vet verdienen situatie.

Versie 1 is dan bijvoorbeeld jouw 2023 situatie om vanuit daar beter inzicht te krijgen in de opbouw van je omzet, kosten en kansen te spotten voor verbetering.

Versie 2 geeft richting in wat je moet omzetten voor jouw vet verdienen salaris.

Heb je geen / te weinig cijfers over 2023 of is je bedrijf compleet veranderd? Dan kijk je alleen naar de toekomst:)

“De winst ligt altijd in de toekomst. De huidige situatie is slechts het vertrekpunt”



[Klik hier voor de excel](#)

In onderstaand voorbeeld kun je jouw cijfers samenvatten. Dit is qua opbouw passend voor een Nederlandse eenmanszaak. Heb je een BV? Mail me dan even, dan heb ik wat voor je:)

Hier kun je nog andere kostencategorieën aan toevoegen. Soms heb je geen inkoopkosten, dan kun je deze leeglaten

Huidige situatie (bijvoorbeeld afgelopen jaar):

Omzet (ex btw)	
-/- Inkoopkosten (ex btw)	
-/- Overige kosten (ex btw)	
= Winst voor belasting voor salaris	
-/- Jaarlijkse belasting	
-/- Salaris	
Overige winst	

(Bijvoorbeeld als zakelijke buffer om in te investeren of voor meer geld privé)

Jouw vet verdienen situatie

Omzet (ex btw)	
-/- Inkoopkosten (ex btw)	
-/- Overige kosten (ex btw)	
= Winst voor belasting voor salaris	
-/- Jaarlijkse belasting	
-/- Salaris voor jouw vet verdienen leven	
Overige winst	



(Bijvoorbeeld als zakelijke buffer om in te investeren of voor meer geld privé)

Kun je jouw vet verdienen salaris op dit moment verdienen als je kijkt naar de uren die je wil werken in jouw vet-verdienen-leven, de capaciteit die je hebt of bijvoorbeeld het aanbod wat je hebt?

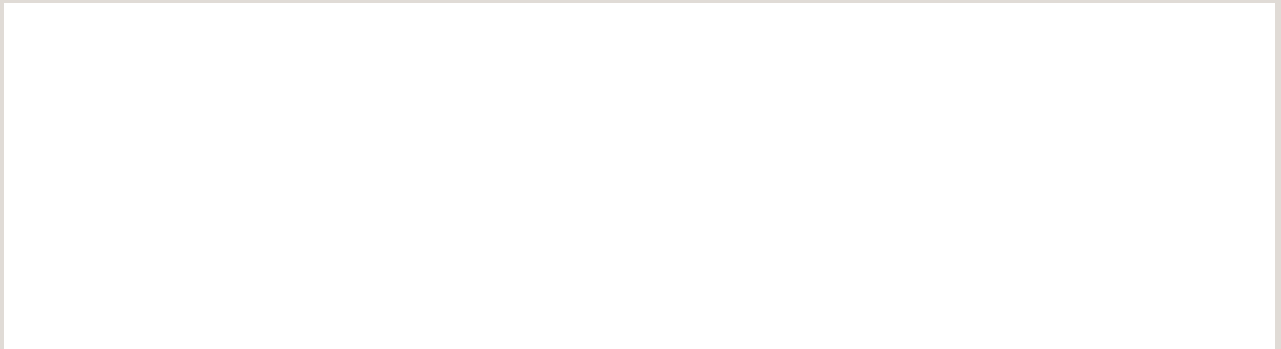


Voorbeeld:

- Als je een salon hebt met 3 stoelen dan kun je niet ineens 7 klanten per uur bedienen....
- Als je een stenen winkel hebt in een dorp en er komen nu 10 klanten per uur dan komen er niet ineens 1000 per uur....
- Als de winstmarge op jouw product nu 10% is dan heeft meer verkopen niet zoveel zin voor meer vet-verdienen-salaris

“Laat jouw ambitie groter zijn dan de angst”

Wat gaat er door je heen bij het maken van deze opdracht? Welke inzichten geeft deze opdracht je?



Vond je de opdracht lastig om in te vullen? Voel je vooral veel weerstand bij cijfers? Heb je de cijfers niet voorhanden? Is de waarheid vrij pijnlijk? Heb je geen idee hoe je van de huidige situatie naar de vet verdienen situatie moet bewegen?

Dan zie ik je graag morgen weer.....de ondernemer die al vet verdient zou namelijk het besluit nemen om er live bij te zijn:)

**Grip op je cijfers is
=grip op jouw droombedrijf
=grip op jouw droomleven.**

Welke besluiten neem je op basis van dag 1?

**Krachtige ondernemers
= krachtige besluiten**

Dit was dag 1

Ik zie je graag morgen bij dag 2! Ik zou het super vinden als je je meest waardevolle inzicht van vandaag zou willen delen in de besloten Facebookgroep middels de knop hieronder. Zo inspireer je anderen én het zorgt voor een extra commitment om te gaan doen:)

[>>Klik hier om je inzicht te delen.](#)

Wil je kans maken op een persoonlijke business-check?

Ik analyseer jouw huidige cijfers, verdienmodel, website, social media kanalen en eigenlijk je hele bedrijf. Op basis daarvan maak ik een persoonlijk advies wat ik voor kansen voor je zie en hoe ik het concreet zou aanpakken. Ik wijs je op jouw blinde vlekken en spot kansen voor je waarvan je nog niet wist dat ze bestonden:)

Stuur jouw werkboek voor 00:00 op dezelfde dag in door te mailen naar contact@marissabonants.nl met in de titel: VET VERDIENEN - DAG 1 - JOUW NAAM.

